

# Decertificering bio-grondstoffen fors risico

De handel in biologische grondstoffen is fors toegenomen. Verkopende en kopende partijen doen er goed aan zich te wapenen tegen bijkomende risico's.

Door Jan Willem Veldman

**D**e decertificering van een partij biologische grondstoffen kan grote gevolgen hebben voor zowel de kopende als verkopende partij. Advocaten internationale handel Marc van Maanen (57) en Thomas Giesbertz (33), beide verbonden aan advocatenkantoor Van Traa, leggen tijdens een webinar in de Biokennisweek uit hoe bedrijven zich tegen risico's van decertificering kunnen wapenen. Wie na decertificering voor de kosten opdraait, is volgens Van Maanen lang niet altijd duidelijk.

## Hoe vaak komt decertificering van bio-goederen voor?

"Niet vaak, maar wel met enige regelmaat. Soms gaat het niet alleen om een partij grondstoffen, maar om een heel bedrijf. In het laatste geval zijn de gevolgen natuurlijk nog groter."

## Is fraude een groot probleem in de biologische handel?

"Fraude is overal, maar gelukkig behoren fraudezaken in de biologische sector tot de uitzondering. In de meeste gevallen gaat het om een onbedoelde vervuiling van een partij grondstoffen voor food of feed."

## Zijn biologisch ondernemers zich bewust van de risico's en aansprakelijkheden onder koopcontracten bij decertificering van bio-goederen?

"Het hangt vaak als een zwaard van Damocles boven hun hoofd. Als het mis gaat, dan kan het ook goed misgaan. Het afboeken van een partij biologische grondstoffen naar gangbaar kan een onderneming al snel een paar miljoen euro kosten."

## Hoe kunnen ondernemingen zich tegen dit risico wapenen?

"Dat is lastig. Probleem is dat tot op heden geen verzekering dit soort risico's dekt. Een aansprakelijkheidspolis wil voor partijen verderop in de keten nog wel eens soelaas bieden. Dan denk ik bijvoorbeeld aan een situatie in Duitsland waar een partij mengvoer na uitlevering door een veevoerb企业 werd gedecertificeerd. Dat betekende dat ook de biologisch pluimveehouders schade leden als gevolg van decertificering



FOTO: ROEL DIJKSTRA FOTOGRAFEDENNIS WISE

Volgens Marc van Maanen (rechts) en Thomas Giesbertz kan het afboeken van een partij biologische grondstoffen naar gangbaar een onderneming al snel een paar miljoen euro kosten.

van de door hen geproduceerde eieren. Dit soort schade kan onder een aansprakelijkheidsverzekering vallen. Verder houdt het wat betreft te verzekeren risico's snel op."

## Hoe kunnen partijen anticiperen?

"Door te zorgen voor de juiste clauses in contracten. Alleen op deze manier kunnen partijen zich indekken tegen dergelijk grote risico's. Grote ondernemingen hebben vaak eigen juristen die zich met dit soort clauses bezighouden, maar ook wij kunnen bedrijven begeleiden in het opstellen van contracten."

## Is er sprake van uniforme regelgeving voor de wereldwijde handel in biologische grondstoffen?

"Het kooprecht werkt met open normen die verschillend worden uitgelegd. Uitgangspunt in het internatio-

naal kooprecht is bijvoorbeeld dat partijen in principe eigen schade dragen. Er bestaat echter ook jurisprudentie waaruit blijkt dat een koper bepaalde verwachtingen mag hebben. We hebben ook nog het Weens

Koopverdrag waarbij de meeste landen, Engeland uitgezonderd, zich hebben aangesloten. Het verdrag is helaas niet erg bekend en onbekend maakt onbemind. Daarnaast twijfelen sommige partijen of dit verdrag

wel geschikt is voor de handel in grondstoffen en voedingsmiddelen. Het verdrag kent geen dwingende regels en onderdelen van het verdrag zijn eenvoudig te omzeilen door zaken uit te sluiten, bijvoorbeeld in de algemene voorwaarden. Toch denken we dat het verdrag kan bijdragen aan het creëren van meer duidelijkheid."

## Wie draait in de praktijk het vaakst op voor de schade na decertificering van grondstoffen, de kopende of verkopende partij?

"Helaas is er nog geen duidelijke lijn te zien. Probleem is dat er tegengestelde meningen en uitspraken liggen. De jurisprudentie is beperkt en niet alle uitspraken binnen geschillencommissies van belangenorganisaties zijn openbaar. Partijen moeten zich daar bewust van zijn."

## Van Traa Advocaten

Van Traa Advocaten in Rotterdam is een gespecialiseerd kantoor voor internationale handel, transport en logistiek. Het staat ondernemingen bij die actief zijn in de handel in commodity's als granen, zaden en peulvruchten. Daar komen steeds meer bedrijven bij die actief zijn in de handel met eindproducten.

Het kantoor beschikt over specialistische kennis aangaande juridische vraagstukken die verband

houden met de productie van en handel in biologische producten. Zo houdt het kantoor zich regelmatig bezig met toezichtzaken.

Van Traa signaleert dat de handel in biologische grondstoffen snel is gegroeid. Zo komen steeds meer bio-grondstoffen voor veevoerders uit landen als Oekraïne, Roemenië, Bulgarije en China. Een toename van handel leidt logischerwijs tot meer juridische conflicten.



FOTO: ARLA

Producten, onder andere geproduceerd door Arla, in een winkel in Bahrein. Het Midden-Oosten is een belangrijke regio voor Arla. Zo verkoopt Arla in het Midden-Oosten en Noord-Afrika ook kaas onder merklicentie van Kraft. Arla beschikt in Bahrein over een eigen kaasfabriek waar zowel kaas onder het Kraft-merk als onder eigen merk wordt geproduceerd.

## Arla breidt productiecapaciteit in Saoedi-Arabië uit

Riyad – Arla heeft meer dan € 15 miljoen geïnvesteerd in uitbreiding van zijn productielijnen in Saoedi-Arabië. Dat melden diverse media in het Midden-Oosten.

De productielijnen zijn afgelopen september in gebruik genomen. De nieuwe lijnen zijn geschikt voor de productie van Starbucks-producten (ready-to-drink-koffiedranken), sauzen, soepen en kookroom. Arla produceert al meer dan tien jaar onder licentie Starbucks-producten voor markten in het Midden-Oosten, Afrika en Europa. De sauzen, soepen en kookroom worden onder het eigen merk Puck verkocht.

Naar verwachting groeit het productievolume van Arla's productievestiging in Riyad, de hoofdstad van Saoedi-Arabië, komend jaar met 10% ten opzichte van 2020. Vanuit Riyad bedient Arla de hele regio, een regio waar de onderneming al meer dan zestig jaar actief is. Met de nieuwe

productielijnen is de zuivelonderneming naar eigen zeggen nog beter in staat een divers productportfolio aan te bieden.

Het Midden-Oosten is al jaren een belangrijke regio voor Arla. In de afgelopen jaren wist het zuivelbedrijf zijn positie verder te versterken. Ook komende vijf jaren, waarin het nieuwe strategische plan Future 26 wordt uitgevoerd, wil Arla zijn positie in het Midden-Oosten uitbreiden. Doel is om de merken, onder meer door innovaties en het creëren van schaalvoordeel, met 3 tot 4% per jaar te laten groeien.

Arla's omzet in het Midden-Oosten en Noord-Afrika nam in 2020 toe met 17,5% naar € 748 miljoen. Beide regio's waren goed voor 38% van Arla's omzet buiten de Europese Unie. In 2019 was dit nog 36%. Vooral de merkproducten deden het goed. Alleen Puck was al goed voor een omzet van meer dan € 400 miljoen.