

Container demurrage – pas op!

Vincent Hofman

Demurrage kosten kunnen hoog oplopen; ook voor andere partijen dan de ontvanger. De vervoerder staat juridisch vaak sterk, terwijl demurrage doorgaans niet verzekerd is. Het advies is dan ook om de kosten niet te laten oplopen en zo snel mogelijk een oplossing te vinden.

Demurrage – potentieel hoge kosten bovenop de vracht

Bij het boeken van het zeevervoer van een container is de vrachtprijs niet zelden het doorslaggevende criterium. Door de betaling van de vracht is de belanghebbende echter niet automatisch van alle kosten af. Als de geladen container door de ontvanger niet binnen de afgesproken *line free days* wordt opgehaald, is demurrage verschuldigd, oftewel een dagelijkse vergoeding voor de vervoerder.

Deze demurrage vergoeding compenseert door de vervoerder gemiste inkomsten. De container levert immers alleen geld op wanneer deze in omloop is. De demurrage is doorgaans echter veel hoger dan de gemiste inkomsten en kan door verloop van tijd flink oplopen. Bovendien kunnen ook andere partijen dan de ontvanger aansprakelijk zijn en onverwacht geconfronteerd worden met een hoge rekening.

De demurrage clause strekt ver

De basis van een vordering tot betaling van demurrage is doorgaans de (standaard) in de vervoerovereenkomst opgenomen *demurrage clause*. Deze clause is doorgaans gekoppeld aan bepa-

lingen op de website van de vervoerder, waar onder meer concrete tarieven staan vermeld. Door verloop van tijd loopt het bedrag aan demurrage snel op. De demurrage kan zelfs de waarde van de vervoerde goederen overstijgen. En is niet verzekerd.

De vervoerder wil de situatie voorkomen dat de ontvanger de container niet afneemt en niet thuis geeft voor betaling van de demurrage. Ter bescherming van zijn positie zal hij proberen zoveel mogelijk partijen te binden aan de demurrage clause en medeaansprakelijk te maken. Door de *merchant clause*, een verwijzing naar de vervoerovereenkomst op bijvoorbeeld de boekingsbevestiging en/of het aankomstbericht probeert hij meerdere partijen zoals afzenders van de goederen, expediteurs, eigenaren aan de demurrage clause te binden, ook als zij niet eens contractspartij zijn van de vervoerder.

De rechterlijke macht is vooralsnog huiverig al te snel in te grijpen en de reikwijdte van demurrage bepalingen substantieel te beperken. De huidige lijn in de internationale jurisprudentie is dat dit pas gebeurt na aanzienlijk tijdsverloop (in België bijvoorbeeld een jaar). Men dient er dus op belet te zijn dat een demurrage clause ver kan strekken en grote financiële gevolgen kan hebben.

Wat als uw onderneming wordt aangesproken tot betaling van demurrage?

Omdat vaak meerdere partijen in - en potentieel zelfs buiten - de vervoersketen tot betaling van demurrage kunnen worden aangesproken, zal voor de aangesproken partij de demurrage soms buiten zijn beïnvloedingsfeer vallen.

Afhankelijk van de situatie, baat het veelal om in contact te treden met de andere betrokken partij en om een oplossing te zoeken, ook al heeft uw onderneming in het veroorzaken van de demurrage geen rol van betekenis gespeeld. Het risico bestaat namelijk dat, als men de demurrage claim (te lang) laat liggen, de kosten op termijn torenhoog zullen zijn en dat de claim alsnog via contractuele bedingen op het bordje van uw onderneming kan komen. Als uw onderneming merkt dat een container niet wordt afgehaald of uw onderneming wordt aangesproken tot betaling van demurrage, is

het verstandig om zo snel mogelijk een oplossing te vinden en indien nodig advies in te winnen over de rol die uw onderneming in het demurrage dispuut zal innemen.

Conclusie

Het is allereerst aan te raden om in het voorstadium demurrage zo veel als mogelijk te voorkomen. Indien demurrage echter intreedt, is het raadzaam om niet stil te zitten maar trachten een oplossing voor het dispuut te zoeken. Want door stilzitten lopen de kosten alleen maar op.

Zaken helder maken.



Vincent Hofman

Advocaat | Associate

hofman@vantraa.nl

Van Traa Advocaten N.V.

Minervahuis II
3011 JP Rotterdam
Meent 94

Tel. +31 10 413 7000

www.vantraa.nl

info@vantraa.nl